



制药行业数字化经营管理平台方案

构建承接战略的指标体系,修正管理决策

现状与挑战

建设思路 02 目录 建设方案 最佳实践

04

CONTENTS



现状与挑战

行业现状

面临挑战

破局思路

药企经营管理面临的挑战-外部驱动



药企经营管理面临的挑战-内部驱动











药企内部管理多依靠 线下手工,经营决策 时临时汇总数据 由于药品供应链的 结构复杂性及流通 成本费用远远高于 其他供应链,中标 企业保供应压力颇

大

由于药品特殊性,物 料及产品的有效期需 要严格管理,要求企 业在产销环节做更精 细化管理 数据多源头现 象明显,缺乏 统一标准

统计报表各部 门口径不一致, 指标缺乏统一 定义



战略规划层面

提高营业收入,降低成本费用, 促进企业高质量发展

研发管理

数字化研发管理,专利到期预警,提升研发效率,降低研发成本

运营管理

进行数字化营销渠道构建,扩大市场覆盖, 提升销售收入;运营精细化管理:生产效率、 产品质量、供应管理能力有效提升

支撑管理

从财务、人力、绩效、信息化、安全、内部管 理等入手, 优化流程, 降本增效, 提升利润率



构建数字化经营管理平台, 成为企业经营战略的重要抓手!



02 建设思路

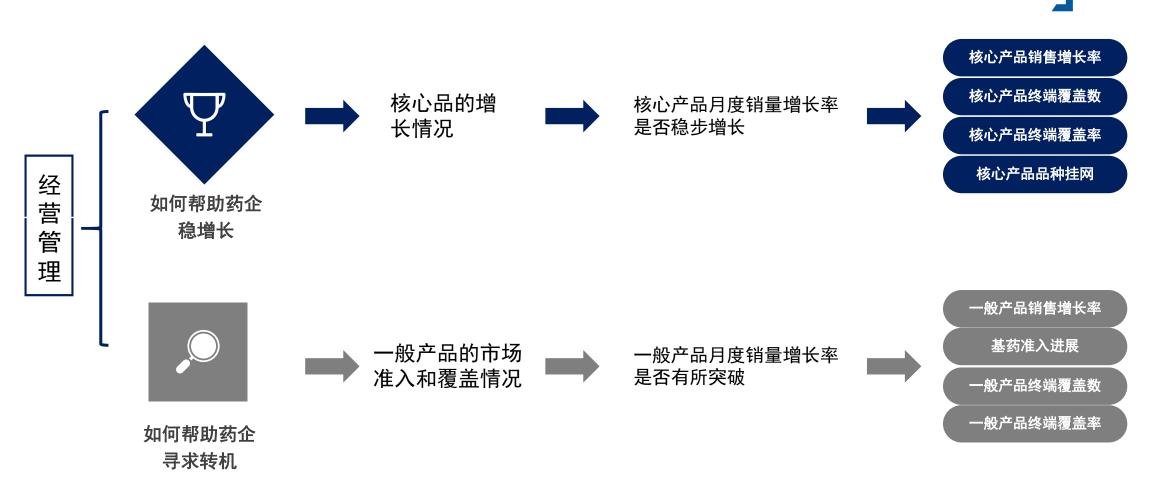
战略剖析

指标体系

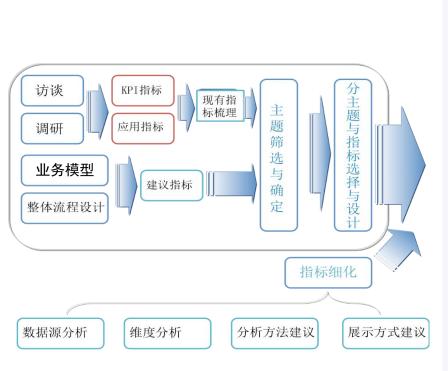
数字化经营管理平台

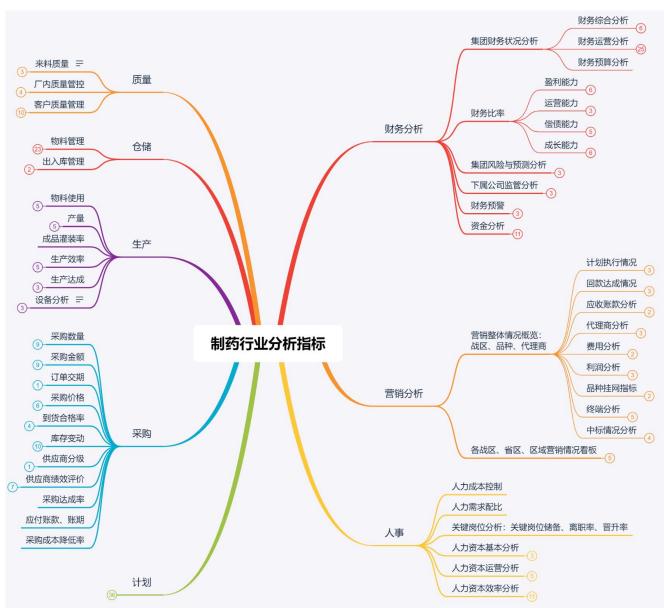
建设思路-构建承接企业战略的指标体系

集采给药企营销体系带来冲击,为迎接集采下的营销新模式,需要对经营管理提出新的要求



建设思路-数字化经营管理平台指标体系





一级指标(决策层)

- 战略规划
- 研发管理
- 运营管理
- 支撑管理
- 项目管理

指标分级示例

运营管理:销售业绩

决策层: 对齐战略目标 销售增长率 纯销任务达成率

管理层: 战略支撑达成

销量、销售额

执行层: 管理执行结果

二级指标 (管理层)

• 运营-销售:

纯销任务达成率、增长率、品种挂网指标、市场占比、销售投入产出比分析和销售费用 等

• 支撑-财务:

预算达成率分析、收入分析、利润分析、现金流分析、成本费用分析、应收账款分析

• 运营-生产:

理

订单执行情况、产品质量分析、设备稼动分析、计划达成情况分析、库存周转率、6S管

三级指标(执行层)

- 销售:销量额、发运量、回款、挂网品种数、个人销售排名
- **财务**: 预算达成率、销售投入产出比、人效指标、 产品成本分析、折旧分摊(设备费用)
- 生产:物料使用率,计划达成率、品质达成率、效率达成率、人均单位产出达成率、安全生产达成率

数字化经营管理平台分析体系(5大管理域,18个分析板块)。SMARTBI思迈特软件



建设目标-基于指标体系,构建数字化经营管理平台

"SMARTBI 思迈特软件

通过数字化经营管理平台,以度量化方式去衡量企业经营状况与问题症结点,对齐上下目标,方便校正执行偏差, 实现数据修正决策。



企业级指标体系

指标体系	
; ¦ 研发	供应链
¦ 营销	生产
财务	质量
人事	绩效
 	; !
1	

基于指标的ABI平台

指标管理	指标应用 :
指标定义	固定报表
指标计算	自助分析
指标发布	交互式仪表盘
指标存储	数据挖掘
1	

数字化经营管理平台

五大管理域、18个 分析板块



03 建设方案

业务方案

技术方案

3全业务促进经营管理能力提升



业务闭环机制,PDCA整改提升

业务闭环机制建立

通过目标制定-执行监控-过程预警-溯源整改实现PDCA循环,业务提升。

业务异常实时预警提醒

业务执行动态监控





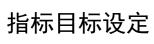




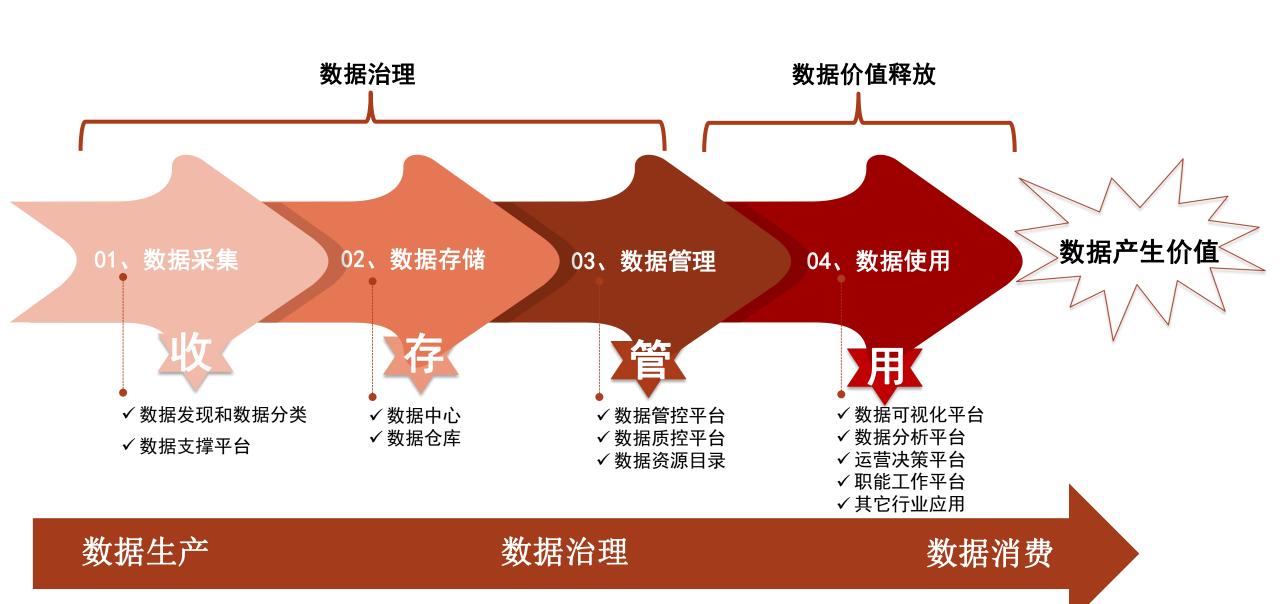
责任单位溯源整改















000





周、月、年报告





异常预警

异常预警

数据处理



经营过程可视化



业务闭环提升







04 最佳实践

行业沉淀

客户评价

制药设备



医药制造



医药流通



销售终端



消费者





化学制药



中成药







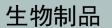
广州白云山制药





生物医药

抗生素



- 医院销售
- 商业调拨
- 快批/快配



药品零售

赛升药业 Science Sun



第三终端



零售药店

医院市场















海沣药业









客户心声



Smartbi产品简单易用,让我们能快速掌握前端开发技术,销售人员和管理人员可随时随地用 手机查看实时报表数据。我们和Smartbi合作很顺利,在技术上也给了我们非常多的支持。



标杆客户采访



使用Smartbi后,感觉产品有4方面的优势:产品更新速度快,软件界面友好用户易上手; 开发难度中等;产品跨平台能力强;而且服务跟进到位,遇到的问题都能快速解决!



Smartbi平台应用后,我们实现了有分析,有逻辑,有图有表的展示内容,充分发挥数据的价值,让数据的使用者真正了解数据本身代表的东西。

思迈特优势

完善的行业指标库 可借鉴、快速构建适合本企 业的指标体系

丰富的指标应用方式

报表、可视化、自助分析、 自然语言查询、数据挖掘, 满足各部门的应用需要

实施标准化

通过指标管理快速落地,帮助客户降低交付风险和成本









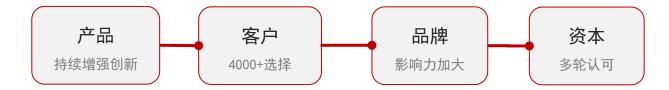


指标管理平台,实 现指标自助构建

基于原子指标快速自助构建,满足企业经营决策快速响应

数字化经营管理 平台最佳实践

参考同行建设经验,给出最 佳建设方案



透视分析 & 即席查询

• 天使轮1500万

2015-2016

- 《国家高新技术企业》
- 中国智慧城市大数据创新应用奖
- 北航、山大等大数据挖 掘实验室

2017-2018

自助仪表盘

- A轮方广资本4000万
- 中国大数据百强企业
- 中国CIO最信赖供应商
- 中国大数据优秀解决方案50强
- 中国科技创新企业100强
- 中国软件行业BI领域值得信赖产品
- 广东省大数据培育企业
- 爱分析·中国数据智能创新企业50 强

2019-2020

数据挖掘 & Excel融合分析

- B轮高成资本、琥珀资本1.25亿
- 通过CMMI三级认证
- Gartner增强分析代表厂商(2020)
- 唯一入选Gartner中国AI创业公司代表厂商
- 入选CB Insights中国企业服务榜单
- 入选工信部《大数据优秀产品和应用解决 方案案例集》
- 入选信诵院《金融科技创新应用案例集》
- 中国数据智能创新企业50强
- 大数据企业投资价值百强榜

2021-2022

自然语言 &数据模型&指标管理

- B+ 轮明略科技过亿融资
- 通过等保三级认证
- 获得自然语言分析发明专利
- 连续多年被Gartner评为增强分析代表厂商
- 成为工信部"软件融合应用与测试验证重点实验室成员单位"
- 入选IDC中国FinTech 50榜单
- 入选CB Insights产业数字化生态图谱
- 爱分析-数字化应用场景最佳实践案例
- 广东省网络空间安全协会会员单位
- 广东省名优高新技术产品
- 广州市信创产品资源池(第一批)

2011-2014

电子表格 & 分析报告

- BI产品Smartbi品牌创立
- 《软件企业认定证书》
- 中国创新创业大赛优秀企业
- 中国最具影响力品牌奖

效益, 因管理而变!

管理, 因我们

(Smartbi)而变!

Benefit, increased by management

Management, improved by Smartbi



广州思迈特软件有限公司



使命: 让数据为客户创造价值



北京、上海、深圳等办事处



www.smartbi.com.cn



sales@smartbi.com.cn



公众号: smartbi